



利用以太坊 (Ethereum)

摆脱银行的枷锁 (OMG!)

众筹白皮书

2017年6月19日

目录

<u>总述</u>	<u>2</u>
<u>项目概述</u>	<u>4</u>
<u>关于我们</u>	<u>8</u>
<u>OmiseGO 数字钱包</u>	<u>10</u>
<u>OmiseGO 市场机会& 使用案例</u>	<u>12</u>
<u>发展路线图</u>	<u>17</u>
<u>代币机制 (OMG)</u>	<u>25</u>
<u>团队</u>	<u>28</u>

总述

在 OmiseGO 中，“摆脱银行的枷锁”意味着颠覆银行服务：为每个人提供可替代的金融和数字商业工具，无需再通过传统的银行，机构和卡片网络。

OmiseGO 是基于以太坊的新型金融平台，可跨国家司法管辖区和组织机构使用法定货币或加密数字货币进行实时、点对点的价值交易和支付服务；实现真正的金融包容性并使人们免受不符合人民利益的货币限制。

我们的目标客户群是东南亚国家中尚未使用或无法使用正规金融服务（所谓“无银行账户者”）的 73% 的人口和目前使用正规金融服务的 27% 的人口（“使用银行者”），因为迄今为止这是他们最好的选择。这些终端用户将被提供工具来更有效和更自由地管理他们所选择的任何类型的资产或货币，包括以太坊和比特币等数字加密货币，以及用户自己保管下国家许可的全面储备支持的法定货币。此外，终端用户可以选择参与运行网络，维护他们的财务——如果他们愿意这样做的话；如此一来，他们不仅可以重新拥有对财富的控制权，而且拥有了对生产方式的控制权

最基本的 OmiseGO 网络包括尖端的加密经济结构，包括建立结合以太坊来实现经济安全共识的去链上中心化交易，以及能够更加广泛使用的大量支付网络，具有通过链下渠道进行拓展的能力。

另外，为了确保终端客户能够与 OmiseGO 网络充分互动，我们将在 2017 年第四季度免费提供白标数字钱包软件开发包（SDK）。这个数字钱包（例如 Stored Value Facility）将是在众多金融应用中第一个在 Omise 网络上运行的应用。

OmiseGO 是这个项目最佳实施方案，就像 Omise 控股公司一样，在建立支付和价值转移领域快速发展的金融科技创业公司早已有着悠久的历史。在

2016 年，Omise 被福布斯列为 “FinTech Rockstars”。我们团队的专业人士以前在许多金融机构和电子转账业务公司担任过行政职务。我们非常了解金融服务市场。我们的技术团队由经验丰富的内行人领导，他们曾在一些技术创业公司中任职。OmiseGO 区块链团队从一开始就专门参与了以太坊社区，并从 2015 年起正式成为 Omise 的一部分。Joseph Poon，大家熟知的闪电网络的创始人，OmiseGO 白皮书的主要作者，将带领团队参与创建其最新的工作架构。我们的技术顾问团队包括一些区块链精神人物，如以太坊创始人 Vitalik Buterin，以及其他不仅可以为我们提供实际指导，还会积极参与项目开发的人物。

参与 OmiseGO 众筹，并成为 OMG 代币持有者，意味着成为设定未来的分布式去中心化交易和支付服务新标准和基础设施的一部分。这就意味着要颠覆传统的银行系统，减弱寡头集中式服务的垄断，例如卡片网络，小型银行和资产重型机构，代币持有者也有权参与运行 OmiseGO 证券网络，并通过确认其已发生的交易来赚取收益。

这份白皮书为我们提供了有关 OmiseGO 商业的信息，尤其关注终端用户应用程序的开发与发展路线图，以及有关即将到来的众筹和 OMG 代币的详细信息。它与 OmiseGO 的终端架构的技术总结同时发布，旨在构建一个分布式去中心化交易平台。您还可以在 OMG 众筹网站 (<https://omg.omise.co>) 上找到更多有关白皮书和众筹的说明与管理信息。

项目概述

什么是 OmiseGO?

OmiseGO 是处理支付处理器，网关和金融机构之间基本协调问题的区块链网络。通过实现大量的、低成本的去中心化交易，OmiseGO 提供跨越不同货币和资产类型、跨越国界和公司分类账的新一代资产转移服务。通过 OmiseGO 网络，任何人都能够在低成本条件下灵活完成支付，汇款，薪水存储，B2B 商业，供应链融资，信用制度，资产管理和贸易以及各种按需应变的金融服务。

此外，亚太地区数以百万计的主流用户，世界上最大的发展中经济体，将会获得可以让他们从使用法定货币转向使用去中心化货币如 ETH, BTC 等的机会。OmiseGO 网络在法定货币和去中心化货币之间的价值是不可估量的：但就使用中的优胜劣汰而言，该系统的构建将使最好的货币获胜。

我们的动力

作为技术提供者，Omise 创建开放的区块链和代币的主要价值在于为支付和其他形式的价值转移服务创建一个永不过时且能被广泛应用的基础架构。在当前的金融体系中，货币等资产总被锁定在间接所有权和延迟结算的混乱网络中。将资产从一方转移到另一方通常需要多个中介机构之间的点对点互动以及重复分类账的核对。这在许多方面都消耗巨大，其中包括：

- 时间：资产转移或支付结算通常需要几天时间
- 金钱：资产转移涉及向多个中介机构支付费用，使其达成一致，费用昂贵
- 透明度：很难找出处于待处理交易状态的资产以及资产的当前所有者
- 安全性：现有系统的复杂性很难防止欺诈或双重支出问题（如果交易信

息不是最新的话)

- 不可逆性：交易是否可逆取决于转移机制，而不是交易方的业务需求。

我们认为，如果资产的所有权和状态能及时记录在单个共同分类帐或具有可证明协调性的分类帐网络上，许多类似问题便可以得到解决。这就是 OmiseGO 区块链和互通性网络解决金融服务之间协调问题的根本所在。

OmiseGO 区块链

OmiseGo 区块链是一个去中心化的交易所，流动性提供者机制，票据交换信息网络和有资产支持的区块链网关。它是一个可扩展性的区块链，其权益证明(PoS)协议的一致性确保了该链的行为符合协议中指定的规则。利用一个相互关联的区块链结构，该网络被设计为一个高效的系统:当清算和结算发生在 OmiseGo 区块链上时，保护交易价值的成本被外部化到其他链上，从而直接促进这些链的价值。

在“OmiseGo 去中心化交易和支付平台”白皮书中可以找到有关“OmiseGO”网络的详细信息。

OmiseGo 白标数字钱包软件开发工具包(SDK)

OmiseGo 白标数字钱包 SDK 是第一个建立在 OmiseGo 网络上的终端用户应用程序。这个数字钱包为终端用户提供了方便的存取点，可以利用 OmiseGo 区块链好处，同时赋予 Omise 未来扩大支付业务规模的潜能。该数字钱包将能使由法定代币与去中心化的货币和协议代币直接交换。

“OmiseGO 数字钱包”部分提供了关于应用程序的更多信息。



OmiseGo 的目标顾客

OmiseGo 正在与全球各大企业合作，金融方面如 SBI 集团、瑞穗银行、泰国大城银行等，移动和电子货币领域如 TrueMoney 公司等以及供应链方面（目前不方便透漏），以满足其终端客户的需求。我们通过合作伙伴网络的成功与否来衡量我们的成功，同时与他们在设计，进入市场，操作，以及我们提供的每一个解决方案上紧密合作。一次典型的与客户的接触开始于一次设计研究，并在我们支持网络操作时继续进行。

OmiseGo 的优势

各公司希望使用 OmiseGo 的原因有很多：

- 在国内外迅速移动资金
- 在大型组织的各部门中获取跟踪资产的安全分类账
- 启用新一代移动银行解决方案

- 以数字方式发行中央银行货币，以改善一个国家的支付系统
- 为品牌联盟建立信用积分系统
- 向可支持多个钱包供应商的网络发放数字礼品卡

OmiseGo 白标数字钱包的好处在于我们完全在后台进行操作：终端用户不需要知道他们的服务是由 OmiseGo 提供支持，只需了解该方案可行，且他们受益于降低成本、实时交易和灵活性的提升。

OmiseGo 也将区块链和加密货币技术引入主流终端客户，有了 OmiseGo 的支持，终端客户现在可以直接在他们的舒适区与去中心化的货币进行接触。通过一个友好的数字钱包界面，用户将能够体验到自由地从他们所希望的任何货币中转账，包括像 ETH 和 BTC 这样的去中心化货币，并且无需改变其操作习惯。

关于我们

Omise 控股有限公司. (“Omise”)

Omise 成立于 2013 年，是一家由知名风险投资支持的支付公司，在泰国、日本、新加坡和印尼都有业务，并计划向亚太地区的邻国快速扩张。我们的使命是“为所有人提供网上支付”。2016 年 11 月，Omise 被福布斯评为“金融科技之星”。Omise 成功的秘诀在于，我们以令人信服的集成和安全的方式，专注于理解和满足真正的业务需求。在较短时间内，Omise 已帮助 6000 多名商家走向货币数字化和卡片处理。

我们相信人力资本和公司文化是促进 Omise 成功的关键基础之一。我们鼓励技术、业务和营销人员通过团队协作解决商业问题并推动创新。最近在 OmiseGo 团队加入后，Omise 家族已经拥有超过 100 名全职员工。

关于 Omise 成就的更多信息详见 www.omise.co

OmiseGo 的成立

2015 年，Omise 区块链实验室于 Omise 旗下成立，其目的是探索以区块链技术满足企业实际支付需求的途径。经过几年的研究和测试，我们设立了 Omise 控股有限公司，其使命为建立具有可访问性和包容性的金融技术平台，以实现实时交易和支付服务。

作为 OmiseGO 网络上运行的第一个应用程序，OmiseGo 数字钱包将为用户提供便捷的操作，同时赋予 Omise 未来扩大支付业务规模的可能。该项目是 Omise 的第一要务，被视为核心支付业务本身成功的最重要的部分。因此，我们组建了经验丰富的业务和产品团队，以其经验知识提供支持。

以太坊与区块链社区

Omise 一直是以太坊及其区块链技术的忠实支持者，它曾于 2015 年为以太坊基金会的 DEVGRANTS 项目倡议做出贡献，也赞助了以太坊雷电网 Raiden 的建立,即以太坊版本的闪电网络。团队还同许多其他令人兴奋的区块链技术合作，包括 Hydrachain, Golem, Tendermint, 以及 Cosmos。有了 OmiseGo，公司期待继续以各种方式回馈社会，以便每个人都能更好地利用该技术和进一步的发展。

OmiseGo 数字钱包

什么是数字钱包？

数字钱包是一种存储价值帐户，用户可以存储钱款用于任何将来的在线交易，如付款，或根据固定的业务安排汇款。OmiseGo 数字钱包是主流数字钱包和加密货币钱包的最佳组合，因为它能在不同的司法管辖区和编制壁垒上实现安全的实时、对等的价值交换和支付服务，其支付范围涵盖法定货币和去中心化货币。任何一个 OmiseGo 用户都可以以一种完全分布式和低成本的方式，进行付款、汇款、工资单存款、B2B 商务、供应链金融、忠诚计划、资产管理和交易以及其他按需服务的金融交易。

打破数字钱包的贸易壁垒

OmiseGO 旨在通过建立一个直接合并以太坊主干网和以太坊智能合约的区块链来打破电子钱包交易的壁垒。我们相信计算基础设施建设的历程已经证明，开放系统和网络设施的上层建筑具有对商业成功产生关键影响的潜质。人们对终端市场和小型金融服务业务提供数字钱包，这样的金融科技表现出很大的兴趣。这些拥有合法数字货币和其他数字资产（如忠诚度，游戏积分，旅游奖励）的手机 app 正在见证数字钱包的广泛普及，但也面临着协调方面的障碍。

我们相信目前围绕金融科技的广义的叙述和设计尚不足瓦解现行银行系统，这些设计在交互性上依然明显弱于传统的银行基础设施。在亚太地区，主要的移动电话运营商已经发行了高度独立运作的数字钱包。在一些国家，互联网公司和社会媒体应用自发进入市场，数字钱包正被应用于航空，零售，物流，环境，甚至医药产业，但是即便如此，这种实际上竞争非常激烈的途径导致了目前电子支付平台提供商、有限的投资资金和现金流入流出所产生的高额税款基

本不能有效交互。这样，金融科技团队需要一种新的方法来避免这些问题。

为什么是 Omise?

理论上讲，作为一个支付服务供应商，为了保证业务在市场上领先，我们需要能够支持任何一种可能存在的大众数字钱包平台。我们的企业客户必须相信，不管他们选择何种支付方式，我们可以满足其终端用户的需求。

虽然表面上 Omise 可以为数字钱包交易提供类似于现存的信用卡处理器和票据交换所这样集中的基础设施，但是要切换到一个公司的系统并获得足够利益相关者的许可还是有困难的。就像一个开源软件一样，显然开放的，去中心化的管理系统能够取得更多的信任，因为参与者们可以确信他们无需信任一个单一的供应商。我们相信这种方法可以让我们的平台能够被更为广泛的接纳。OmiseGO 将不会采用集中化机制，因为我们明白分布式的机制和开源文化的发展进程将会取代它。因此我们认为最佳的解决方式是建立我们自己的开源电子钱包标准，OmiseGO 将会基于开源的以太坊构建，基于以太坊的区块链技术是目前最灵活可靠的方案。

OmiseGO 的核心软件是免费的，包括终端用户白标数字钱包 SDK。我们的盈利模式为结合发行我们自己的代币以收取验证费和上述预期的支付业务的增长，交互网络带来的网络化效应会具有长期的价值。我们也将为公司提供咨询以实现我们的 OmiseGO 以太坊服务。我们相信该框架不仅为金融科技领域提供了许多必要的领导力，而且也为围绕不同利益相关者系统的新兴商业模式描绘了蓝图。通过建立基于开放的以太坊网络的代币和区块链技术，我们正在为解决社会金融协调问题做出自己的贡献。

OmiseGO 的市场机遇和实用案例

网络层

在 OmiseGO 网络层，代币持有者有权获得交换支付和去中心化的交易费。On-chain 活动将为认证激活网络而支付交易费给代币持有者。查阅代币机制以获取更多信息。

数字钱包应用

OmiseGO 取消了中介层及其带来的繁琐操作，以便使有价值的资产（如货币，忠诚积分，游戏积分等）通过不同方式流通。这为新型的财务和价值交换服务提供了更多可能性。

面对亚太地区对数字钱包基础设施的迫切需求，OmiseGO 已经开发了可在 OmiseGO 网络中交易的系统。数字钱包用户可获得各种支付，汇款，和其他形式的价值交换的无缝体验。同时，钱包服务供应商拥有为不同产业和纵向市场提升，增加，和定制支付解决方案的灵活性。

所有数字钱包供应商处理的交易将依照 OmiseGO 网络执行，数字货币与法定货币可以由所有网络用户自由贸易。

使用案例 1：支付与汇款

数字钱包市场的支付额度计划在 2022 年达到 31400 亿美元，且将近一半的市场位于亚太地区¹。通过与 TrueMoney，一个拥有多达 2000 万活跃用户，服务横跨泰国，印尼，越南，柬埔寨，菲律宾和缅甸的东南亚电子货币供应商巨

¹ [Zion Market Research report “Mobile Wallet Market \(NFC, Remote Wallet\) for Retail payments Vending machines Public transportation, Restaurants and other application - Global Industry Perspective, Comprehensive Analysis, Size, Share, Growth, Segment, Trends and Forecast, 2016 - 2022”](#)

头的合作，OmiseGO 已经获得了大量的市场机遇。通过与 OmiseGO 的一体化，TrueMoney 数字钱包的终端用户得以实现实时低成本的转账，跨境汇款，零售和账单支付。它也可以与其他支持 OmiseGo 网络的电子钱包提供者（亦或品牌）相互影响。

使用 OmiseGO 数字钱包支付和转账的主要优势在于消费者可以轻松访问，不需要银行账户。支付和转账在一天 24 个小时，一年 365 天都可以实现实时交易。钱包终端用户可以注册加入 Omise 经销商或者客户网，我们的用户正在飞速增长（超过 6000 个节点）。这个方法解决了过去经常限制电子钱包应用的资金流动性以及开支渠道问题。总之，我们的目标是通过多种渠道，类似直接交易或通过代理，让操纵资金流入流出平台尽可能方便。

除此之外，数字钱包的价值必须具有突出的的特质，尤其是不同钱包间的交互能力和直观的用户界面。这款应用可应用永久链接功能如 SMS 以及数据通信。OmiseGO 允许钱包之间的转账和简易票据支付机制在世界各地进行。

另外，私密性和安全性也越来越多的受到了顾客的关注。标准的数字钱包 OmiseGO 将拥有内置防范功能以阻止未经授权的数据修改和泄露以及提供数据控制和信息披露。

使用案例 2：忠诚计划和奖励积分

至 2021 年，忠诚和奖励市场收益有望达到 45.9 亿美元²。用户日益增长的移动生活方式促使公司不断创新以提升用户体验，否则就面临被淘汰的风险。忠诚方案在许多产业的吸引和留住顾客的环节中起重要作用。

² [Markets and Markets report "Loyalty Management Market by Type of Solution \(Customer Loyalty, Employee Retention, and Channel Loyalty\), Deployment Type \(On-Premises and On-Demand\), Organization Size \(SMEs and Large Enterprises\), Vertical, and Region - Global Forecast to 2021"](#)

从消费者的角度来看，从多个程序中分别独立管理这些积分的需要是非常耗时的，而且实际上也会降低奖励的价值。市场调查显示，61%的消费者想要能够直接兑换积分或者里程，用手机钱包支付购买的商品。几乎也有同样数量的人反馈说想要通过一个 app 实现所有现在正在使用的信用制度³。

OmiseGo 提供一个在单一平台赎回和交换多种信用积分的解决方案。当所有的积分都储存在一个“钱包”里的时候，消费者就不必去了解每个程序的选择，限制和赎回规则了。

从公司的角度来看，通过不同种类的信用制度的直接互用性可以忽视对联名卡的信赖和售卖积分的伙伴关系，并且可以增长收益。OmiseGo 平台也可以促使公司在不对他们的程序增加使用难度和费用的情况下快速增加并且保持信用伙伴关系。一个健康的，和谐的信用提供者联盟意味着更多的赎回选择。例如，建立你自己的信用提供者（外汇）联盟并且制定规则。

OmiseGo 数字钱包可以实现简单的注册、积分转换、现金点对点兑换（反之亦然）、店内兑换以及情景营销。使用这个系统可以使这个信用网络对于消费者和商家来说更具价值。这是行业（零售业，旅游业，旅馆业，保险业）不可知论，并且将会使商家突破信用制度的狭隘定义的模式，一刀切的程序和对顾客来说非常麻烦的赎回流程。

使用案例 3：游戏发行者和平台

手机游戏和游戏平台存在许多已有的数字“钱包”。即使没有被当作是数字

³ [Retail & Ecommerce article “What It means to Bring Loyalty to Mobile Wallets”](#)

钱包来规范，他们在实际应用中也是非常接近的。这个游戏中，游戏代币作为数字资产，只不过是账户中的钱或是余额的代表，是可以在这些 app 中使用它们的保证。

游戏市场和发行商在提供客户无缝信用购买上依然面临问题。在许多案例中，客户可能处于一个游戏信用购买无法实现的管辖区，或者客户本身没有信用卡或银行卡来支持转账。使用 OmiseGO，游戏发行商可以直接通过网络购买，并且可以恢复常用的市场收益分成。游戏市场的期权组合以及 OmiseGO 网络的统一将为游戏市场带来更多的用户。

同理，同样地，游戏内容/货币的付款存在冲突，客户无法将法定货币转入到游戏应用中。一些电信公司试图通过直接运营商计费来解决这个问题，客户可以使用他们的手机信用卡来解决支付问题。然而，这种机制对于游戏发行商和客户而言都是昂贵又不够灵活。OmiseGO 意识到区块链在支持游戏购买上的作用，于是开始运行多个区域电信公司，设计并推出我们网络上的游戏购买解决方案。

使用案例 4：信息与交流

信息传递和通信服务是互联网时代的一些主要受益者。他们的发展是急速的，但是在许多方面对电信公司是不利的。这些信息传递和通信平台的分布潜力是巨大的，每月活跃用户量都是数以亿计的。现在，这些平台正在朝着成为综合生态系统的方向发展，许多人希望扩大其服务范围以涵盖金融产品。

OmiseGO 团队已经与一个大型全球信息服务展开交流，以支持实现其平台扩展。我们的合作伙伴有兴趣利用 OmiseGO 网络：

- 微交易：在当今的规范中，信息传递和通信服务之间的微型交易是不可能

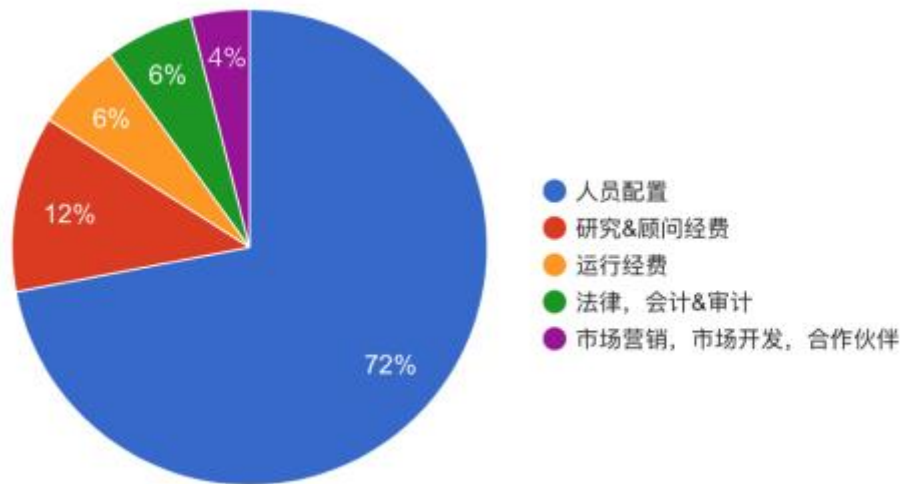
的或者非常昂贵的。为了避免这种情况，OmiseGO 可以被用来发布品牌特定的数字货币，使得在应用程序中完成的微交易活动成为可能，并且能够减少成本和缩短时间。

- 创建一个真正开放的内部经济：现有的生态系统代币没有内在价值，它们只是约定的价值，只能通过应用程序或应用程序的协调部分为产品或服务赎回。将应用程序内的代币转换为加密货币并没有从根本上改变这一点。然而，通过 OmiseGO，信息传递服务不仅可以拥有其货币，而且这些货币还可以跨链跨平台平台进行交易。
- 方便的现金兑现：希望提供金融产品的信息服务将面临与其他数字服务相似的困难，包括确定用户可以轻松地进出数字应用程序的方式。OmiseGO 拥有现成的渠道（用户触点），以支持数字钱包充值和现金支出。

路线图

融资

OMG 众筹有价值 2500 万美元的上限，以 ETH 的价格来计量。募集到的资金大部分将用于开源软件的发展，资金的去向将会大约以 2:1 的比例分配给网络和终端客户的发展。



网络和应用的发展

资金将用于与以太坊虚拟机 (EVM) 一起开发完全去中心化的股权证明制度，旨在与以太坊网络共同运行。资金也会被用来增建第一个在 OmiseGo 上面运行的应用程序：白标数字钱包 SDK (软件开发包)。OmiseGO 去中心化交易和支付平台白皮书中概述了 Omise GO 网络的规范。

法律和审计费用

法律要求包括在我们工作的第一阶段，在另外 2 个司法管辖区为开发，运营和业务团队设立公司。这些管辖权是基于曼谷 (发展，经营和商业) 和波兰 (发展) 的。

依据我们目标市场的调整要求，其他的费用也许会包括取得执照，审计和数字钱包的税务执行费用，跨境汇款，账单支付和其他的金融服务。迄今为止，

OmiseGO 一直与 Camford Law 合作开展法律服务，以发展众筹的条款和管理，确保全面的业务合规性。我们还预留了法定应急基金（约占目标众筹总数的 5%），以备今后的问题。

商业发展和市场

商业发展团队已经与主要的全球性和地区性银行建立了紧密的联系，比如说 SBI 控股株式会社，日本瑞穗实业银行有限公司以及大城银行，同时还有移动和电子货币的提供方，例如泰国的 TrueMoney 公司来设计和提供 OmiseGo 服务（还有其他不便透露的银行和电信公司）。我们已经和一些地区及国家企业集团达成协议，以支持并实施供应链融资和忠诚度项目电子钱包解决办法。在我们工作的第一阶段，我们将改进并完成这些已有的商业协定和关系，同时集中关注新来的合作伙伴和客户。

市场营销将把注意力集中在创造 OmiseGo 网络能力的用户意识，包括它干扰信用卡网络的潜能，以及绕开传统的银行系统。即使在分散的 OmiseGO 网络全面投入使用之前，我们也将与合作伙伴和客户密切合作，培训他们区块链技术，并鼓励他们进一步帮助我们开发和测试新的金融工具。

我们的发展路径

对于大多数区块链项目来说最严峻的挑战之一就是连接科技和现实中的消费者，同时围绕这些关系建立一个强有力的商业实例。在 OmiseGo,我们相信我们在电子支付产业的经验不仅仅是给予了我们恰当的知识奠定了基础，而且还有巨大的用以测试我们假设的基础。我们相信这些将支撑我们做出关于项目设计的正确决定和长期指导。

开发团队

OmiseGo 是一个开源社区项目，我们团队将开发核心网络和白标数字钱包软件开发工具包，它们也能在 GitHub 开源平台上获得。外部的 workflows 会受到适当的评审和欢迎。因此，第三方可以跟我们一起工作来发展他们的解决办法，可以在一个预制的 OmiseGo 平台上工作，也可以是通过对于我们核心的延展来加以发展。OmiseGo 发展团队也将与整个 OmiseGo 生态系统紧密协作来补充与支付和银行服务相关的技术知识。

运营团队

我们承认理论和现实总是不大相同，研发者的观点并不必然和用户普遍的看法和需求一致。在 OmiseGo 网络的研发当中，我们的团队非常强调商业发展和方案措施咨询来证实并改进我们的方法。在 OmiseGo 项目的构建当中，我们的商业团队将和发展团队保持紧密的协作来促进用户测试，同时返回有价值的可以用来改进我们项目的反馈意见。任何感兴趣的用户和研发者都可以联系我们并参与 beta 测试，提出他们的意见来改进产品，甚至可以基于 OmiseGo 网络来研发他们自己的应用。我们会通过 GitHub, Reddit 和 Slack 保持一个公共论坛。

发展路线图

通过 OmiseGo 成功的在线支付业务，我们明白时间就是金钱。市场和客户不会坐着等待完美的技术解决方案被研发出来。因此，我们汇总了那些允许我们同时满足用户急待上市的需求以及实现我们 OmiseGo 网络长期设想的发展规划。

阶段 1

OmiseGo 白标数字钱包软件开发包原型。

一款最初的以研发者和管理者为对象的钱包软件开发包原型将可供安卓和

苹果系统使用。目标是让任何一个来自信息技术部门的人员，商业发展操作人员以及管理者都可以在十到十五分钟之内下载这个软件开发包，插入一些关键点和标志然后获得一个当前的标商标的钱包。

原型研讨会

我们将继续与公司客户和伙伴合作来测试并改进该原型，识别关键功能来处理具体的用户需求和案例。这些案例将会被反馈到需要的发展优先化。

扩大我们在波兰的开发团队

我们正在拓展我们的以太坊和应用程序开发者团队。自 2015 年以来，我们一直在与波兰的开发团队合作。展望未来，我们计划使用这种联系和经验来扩大我们的开发团队。

阶段 1.2

OmiseGo 白标钱包软件开发包的推出

推出带有完全功能的钱包对钱包的转账和支付的钱包软件开发包，同时整合借记卡和信用卡充值变现选择功能（例如自动取款机，OmiseGo 合作伙伴柜台交易方式或者是商人），并且可以整合 OmiseGo 支付通路。

OmiseGo 服务器节点运行

在区块链上以 OmiseGo 为宿主的服务器节点存储器非常昂贵，并且应该首先被用来验证类似身份，零钱以及交易记录等信息的准确度。一个以 OmiseGo 为宿主的服务器（类似于 Coinbase 和 PayPal）是一个结合了安全性能和效益性能的共有数据库层。这也可能会被一些金融机构用来满足他们内部生态系统钱包交易的需要。这样的机构可能也想要一个他们能保存用户基金的集中的总账，亦或是跨机构的协商不是需要担心的直接因素的总账。这个宿主服务器节点是

构建来与开放区块链一致的（也就是说，代码将能够被用于以太坊钱包），在 2018 年的发展规划中去中心化钱包将交换代替该钱包。

去中心化的交叉跨钱包支付框架

详细的系统架构和基于 OmiseGo 网络的去中心化交叉跨钱包支付的设计（包括链上交易）都由来自技术和商业团体的反馈最终完成。

阶段 1.3

点对点的 SPV “轻” 移动客户端推出

功能包括验证分类账和维护用户资金余额没有依赖集中/托管钱包服务器（只依赖于全节点）前端托管应用程序将更新与 SPV 客户端完全兼容。

开源集中交易所（分散基金托管）

我们将集中精力发展或者应用已经研发的集中交换并且清晰的方案，这些方案与我们的全面分散链上交换的目标设想同轴（正好和分散基金保存相反，或仅仅是链下交换）。我们将做出更多的工作来发展托管交换和清理，以此来准备一个可以由代币持有者支付验证交换交易费用的系统。首先，在测试阶段，OmiseGo 可能会运营有更多份额的验证器（但是不接收验证费用），在最后的部署中，这些会被移除。

阶段 2

OmiseGo 去中心化交易（DEX）

包括一个权益证明区块链以及明星代币（OMG）。其他功能包括：

- 去中心化的外汇管理核心共识规则
- 使用 SPV 证明向 ETH 协议要求报价的能力
- 能够创建执行同步到期的智能合同

- 作为支持代币与 ETH 建立联系以支持和执行智能合同
- 数字钱包的交易支付
- 交易渠道支持
- 批量执行引擎和订单

盲订单

我们将开发一套系统以允许放置盲订单/保证，以鼓励交易机密性和降低市场操纵的系统风险，并作出改进，允许在没有重大性能损失的情况下，在一个本地匿名和未许可的网络上实现盲降。

比特币(及类比特币)清算所

我们将开发允许比特币或比特币类区块链参与去中心式交易的结构，通过由 OMG 链执行的外部绑定(这些代币)进行去中心式交易，并由以太网主智能合约支持。与使用 SPV 证明用(以防范来自对手方链矿工的连锁攻击)相比，清算所系统将使用新型的闪电通道结构和绑定的发布信息，以允许比特币以一种去中心的方式在协议代币区块链上进行交易。

阶段 3

PoS 和核心共识机制研

我们会进行深入的 PoS 研究，制定核心共识机制，以扩大以太坊智能合约的跨链使用。

OmiseGO 生态发展基金（“OmiseGO 基金”）

自 2015 年以来，Omise 一直在支持以太坊 DEV 奖励计划，并亲眼目睹了一系列有益于以太坊生态系统的举措。在参与 Raiden—雷电网络的以太坊版本的开发过程中，我们自己也受益良多。由于这是一个公共网络，其共识由参与者

决定，公众参与者对网络有重大的影响。为开发去中心化 OmiseGO 链提供资金支持是其成功的基础。这些资金主要是为了促进社区发展，重点目标是（但不要求）开源项目。此外，代币持有人可以负责落实不同的开源项目，在越来越多开发参与人的努力下，鼓励创造更广泛的网络内生态系统（以及让多样化的开发过程更加轻松高效）。

我们希望通过提供 OmiseGO 生态发展基金，来继续支持整个生态系统的成长。我们会分配一部分资源来改善社区，并增强研发能力，目的在于支持可以让 OmiseGO 网络和以太坊社区长期获益的活动/项目。具体包括：

- 促进研发 PoS 以及制定核心共识机制以扩大以太坊智能合约的跨链范围，这些超越了当前 OmiseGO 网络的实现目标。分配给公司、个人、以及/或者组织的资金，目的在于雇佣人才、分配资源以及建设代表 OmiseGO 项目目标的研发团队。进一步研究创新 PoS 共识机制，是研发 OmiseGO 直接应用于去中心化交易可扩展性的必要领域。
- 为有兴趣贡献 OmiseGO 网络和以太坊生态系统的开发者提供机会以专心完成他们的项目。
- 支持有助于核心软件开发过程或 OmiseGO 生态系统的关键部分（通用服务，API，ABI）的项目。
- 加强我们与其他社区和公众的联系。我们还将考虑为技术创业公司提供资助机会，这些公司可能正在寻求技术和资金支持以将其技术应用到区块链领域。我们期望 OmiseGO 基金可以大力推动主流创新更加轻松的融入区块链社区。
- 在市场和未来人才雇佣上分配资源，为公用 OmiseGO 网络做出贡献。

- 基金可以用在（但不限于）专业服务或设备支出，协同工作流的部分支出，项目成员成本以及创造开发区块链付款的公共品支出。

代币机制 (OMG)

随着时间的推移，同 OmiseGo 平台及其底层网络一样，OMG 代币的性质和作用也随之发生了变化。

OMG 将会成为标准的以太坊 ERC20 代币，直到 OmiseGo 链(“OMGchain”)发布。当 OMGchain 发布时，ERC20-OMG 将会贬值，其持有者将在新网络中获得同等数量的代币。这是让持有者们选择销毁 ERC-20 代币来实现的。其动因是功能性的：OMG 的主要功能是验证在 OMGchain 上发生的交易，因此 OMG 在这里存在最为合理。

OmiseGO 将是为以太主网带来价值的渠道，因为 OMG 的价值将由在 OMGchain 上进行的交易量价值支持；既有外部的现实货币，也有在 OMGchain 去中心化交易推行的加密货币（包括将其 DEX 需求外包给它的其他应用程序）。它在 ETH/ERC20s，BTC 以及类 BTC 货币之间充当网关。**这可以整合世界上许多流动资金池，来推动其进入以太坊系统。**

我们认为开放的区块链代币(以以太坊主网开放区块链为后盾)是企业引入区块链系统的途径。完全私有的区块链技术不支持开放系统，不能解决协调问题。OMG 通过创建用于操作此网络的交易费用的代币，得以解决社会市场需求，并运行整个业务流程。

OMG 代币售卖

OMG 代币售卖方面，更新信息将即时向众筹参与者发布，并在 OMG 众筹网页(omg.omise.co)上公告。OMG 的销售期将持续，直至筹集达 2500 万美元的以太坊 ETH 代币，或者最长持续时间为一个月（创建期间的最长期限），以较早者为准。

如果该项目未能满足智能合约系统（Smart Contract system）的要求，每个用户将有权启动其 ETH 转让协议，通过智能合约系统将代币相应金额转账回原账户。

资金与功能

预算被分成以下相互关联的项目，包括：

- 建立和推广区块链，包括全节点客户端
- 建立和推广去中心化基金托管
- 白标钱包软件开发工具包
- 托管服务器节点
- 开源集中交易所(不持有基金托管)
- 去中心化交叉钱包支付框架
- 点对点 SPV “轻” 移动客户端启动
- 链上去中心化交易
- BTC 清算所
- 闪电流动性资金提供者
- OmiseGO 生态发展基金

公用

(i) 售卖（OMG 发行的 65.1%）

大部分 OMG 将会在销售中发布，并以最高价值 2500 万美元的总额出售。

(ii) Airdrop 共享（OMG 发行的 5%）

我们将与 ETH 利益相关者共享 5% 的 OMG 代币，作为与以太坊主网络一起的激励方式，OmiseGO 链将与之产生共生关系，从而促进 PoS 网络验证者的多样性和平衡性。Airdrop 将在众售关闭之后进行。这绝对不是为销售而募集资金的方式。有关共享的更多信息，请参见“说明和管理条款”。

私有

(iii) OmiseGo 自留 (OMG 发行的 20%)

由智能合同直接发布，用于未来成本和包括网络验证在内的费用，作为支付项目开发和执行的部分费用。此部分 OMG 通过智能合同冻结，并且在创立期结束后的一年内不会用于交易。

(iv) 团队 (OMG 发行的 9.9%)

为团队成员和主要众筹参与者预留，用于答谢他们在 OmiseGo 计划中贡献的开发计划，结构支持以及实际工作。此部分 OMG 冻结一年。

团队

领导层

Jun（首席执行官，创始人）和 Don（首席运营官，联合创始人）

他们已经在多个不同的项目上合作超过 15 年了。他们凭借长远的眼光和共同经营团队建设的理念成功地过去几年内扩大了 Omise Co. Ltd 的规模。随着 OmiseGO 的建立，Jun 和 Donnie 又一次将他们的理念运用到工作中，组建了一支有经验，专注于技术，业务和产品的团队。他们对于区块链技术的兴趣始发于 2015 年，那时他们开始和以太坊基金会合作，促进开源开发，而做这些的其他主流公司一度只有微软和万向集团。

Jun Hasegawa，首席执行官，Omise 和 OmiseGO 的创始人

在 Omise 创建前，Jun 在日本参与一系列科技公司的创立。这些公司主要涉及电子商务，生活住宿，移动支付和支付基础设施领域。他有着 16 年的网页及产品设计的经验，他曾经在日的 Alpha-do 公司担任过不同的管理职位。

Jun 现在在亚洲各国带领着一支由工程师和业务人员的组成的国际化的团队，并且为公司在印度尼西亚，新加坡和马来西亚的扩展做准备。他热衷于为大家提供在线支付，并努力影响他的团队做同样的事情。

Ezra Don Harinsut，首席执行官，Omise 和 OmiseGO 的联合创始人

Don 担任过国际贸易经理和国际贸易协调员，在领导职位有专业的经历。他的行业经验包括 12 年以上的在电子通信和金融科技产业的工作经历。在他的职业生涯中，他曾参与过两次日本顶尖电信公司 NIT 的大型项目，在中国，泰国和越南管理生产。

他把他的创新的进取精神投入到金融科技部门，旨在改革泰国的产业且为

其设立新基准。凭借着市场营销的背景和在创业界的动态体验，Don 带领着公司经历了起起伏伏，同时也协助其成长和国际扩展至日本，印度尼西亚，马来西亚和新加坡。

Vansa Chatikavanij, 总经理

Vansa 带领着由工程师，经济学家和社会科学家组成的动态团队，为全球性的组织提供营收成果。在她先前在世界银行集团的工作中，她带领团队在金融包容，基础设施投资，环境和社会发展领域推出了价值超过 10 亿美元的国际发展项目。她凭借她的国际经验扩展了南亚和东亚的新兴市场，包括孟加拉，柬埔寨，印度，老挝，缅甸，巴基斯坦和越南。目前，她在世界银行集团，Loxley Public Company Ltd 和 Sky Visual Imaging Venture 担任顾问。

在 OmiseGO，她负责确保高效的项目交付，建立和实现长期的业务战略，业务发展和合作伙伴关系。

Wendell Davis, 产品经理

作为一个在区块链空间内外都富有远见的人和创始人/企业家，Wendell 作为 Thereum 和更大规模的分散活动间的连接组织，在 OmiseGO 发挥了重要的作用。

他过去的一些努力包括 Hive，最早易于使用的比特币钱包之一，Vizer，一个开放源代码的网络开放平台，Splice，一个在线音乐制作/混搭的社区，和可以连接移动厨师与他们的买家的 kitchensurfing。

Thomas Greco, 特别顾问

Thomas 是一个密码经济学和密码社会经济学新兴领域的倡导者。他在 OmiseGO 的工作是开发能给经济上和技术上去中心化的未来增加价值的方案。

他同是也担任 Cosmos/the Interchain Foundation 的顾问。他一直以来都是以太坊基金会的顾问。

顾问

Joseph Poon, Lightning Network 的联合创始人, OmiseGO 的主要创作者

Joseph 是 “Lighting Network” 的主要创作者。“Lighting Network” 是一个不用将全部监管权委托给票据交换所，允许用支付和签合约的区块链来完成大量区块链外的交易的净结算网络。

Vitalik Buterin, 以太坊创始人

Vitalik 是以太坊，一个运行智能合约的去中心化平台的创建者。他目前的工作重点在于以太坊 2.0 的扩展方案 Casper。

Vlad Zamfir, Casper (以太坊基金会) 核心研究者

Vlad 是以太坊关于共识的核心研究人员，他具备关于公共区块链的经济安全的专业知识。

Jae Kwon, Tendermint 创建者, Cosmos Network 和 Interchain Foundation 的主席

除了创建 Tendermint——第一个在私人区块链广泛地使用很强的拜占庭容错的证明股权的共识协议，Jae 也创建了 Cosmos Network——一个和 BFT 相似的区块链。他的股权证明研究主要关于提高 BFT，速度和互用性。

Dr. Gavin Wood, 以太坊的联合创始人, Parity & Polkadot 的创始人

Gavin 是以太坊的一个联合创始人，是以太坊黄皮书的作者，是一个快速和高度可积的区块链客户端，以太坊浏览器 Parity 的创建者，同时也是被提议的 Web 3.0 网络 Polkadot 的创作者。他的共识技术研究着重于发展和实际运用。

Martin Becze, eWASM (Ethereum Web Assembly)的创造者，以太坊核心开发者

Martin 是一个系统架构师，致力于扩大与 eWASM 竞争的以太坊的规模。eWASM 是一种快速高效的字节码格式，被修改后运用于分布式计算和可平行进程间通信合同。

Julian Zawistowski, Golem 的创始人，经济学家

Julian 是一个分散经济学的爱好者，带领着 Golem 项目。Golem 项目是一个计算能力的分散共享经济，有时也被称为 “Airbnb for Computers”。

Pandia Jiang, LINKTIME 创始人

Pandia 是 LinkTime（灵钛科技）的创始人，LinkTime 是一家基于以太坊开发商业应用的公司，并提供相关行业咨询服务，培训及全球会议（2017 年在法国巴黎的 EDCON 峰会）等。

David Lee Kuo Chuen 教授，计量金融学，新加坡社会科学大学

David 是新加坡社会科学大学定量金融学的在职教授，Zcash 的一个投资者和马上要出版的书 “Handbook of Blockchain, Digital Finance, and Inclusion” 的联合作者。他目前的工作是有关创新金融包容性的区块链方法。

Calvin Soh, 战略广告和营销

Calvin 是战略广告的专家，早期曾与世界 500 强企业董事会共事。他在 2002 年建立了 Fallon Asia，作为最年轻的总裁和创意总监，带领公司在美国联合航空公司，花旗银行，MTV 和 VW Asia 工作，并凭此赢得了国际奖项。在 2007 年，Calvin 被任命为 Publicis Asia 的副主席兼首席创意官。Calvin 目前在为 OmiseGO 电子钱包提供战略市场定位指导。

Roger Ver, bitcoin.com 首席执行官

无数早期比特币创业公司的支持者，blockchain.com、[Kraken](https://kraken.com)、purse.io。同时他也是 [Zcash](https://zcash.com) 等后继创新项目的投资人。他孜孜不倦地致力于推广虚拟货币向用户友好型和社会关联性方向发展，从而推动社会进步。



Omise Go Pte. Ltd.
8 Cross Street, #18-06
PWC Building
Singapore (048424)

Web: <https://omg.omise.co/>
Slack: <https://omg.omise.co/slack>
Reddit: https://www.reddit.com/r/omise_go/
Twitter: @omise_go
Email: omg@omise.co